

证券代码：002376

证券简称：新北洋

公告编号：2017-015

山东新北洋信息技术股份有限公司 2016 年年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

董事、监事、高级管理人员异议声明

姓名	职务	内容和原因
----	----	-------

声明

除下列董事外，其他董事亲自出席了审议本次年报的董事会会议

未亲自出席董事姓名	未亲自出席董事职务	未亲自出席会议原因	被委托人姓名
-----------	-----------	-----------	--------

非标准审计意见提示

适用 不适用

董事会审议的报告期普通股利润分配预案或公积金转增股本预案

适用 不适用

是否以公积金转增股本

是 否

公司经本次董事会审议通过的普通股利润分配预案为：以 631,490,090 为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利 2.00 元（含税），送红股 0 股（含税），不以公积金转增股本。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

适用 不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	新北洋	股票代码	002376
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	荣波		
办公地址	山东省威海市环翠区昆仑路 126 号		
电话	0631-5675777		
电子信箱	snbc@newbeiyang.com		

2、报告期主要业务或产品简介

公司致力于成为世界知名的智能打印识别产品及解决方案提供商，专业从事专用打印、识别及智能终端产品的研发、生产、销售和服务，面向全球各行业提供领先的产品和完整的一站式应用解决方案。以自主掌握的专用打印扫描核心技术为基础，致力于各行业信息化、自动化产品及解决方案的创新，形成了关键基础零部件、整机及系统集成产品两大产品系列。

目前，公司业务划分为两大类：

1、传统业务，包括国内外市场商业/零售、交通、彩票、医疗、政府公务等行业领域的专用打印扫描产品、ODM/OEM

业务等。传统业务的发展目标是持续提升专用打印扫描产品业务的竞争力和规模，发掘新的应用需求和市场机会，保持市场领先地位。

2、金融/物流等行业战略新业务。公司战略聚焦金融行业、物流行业，提供智能化的产品与解决方案。战略新业务的发展目标是加快业务的培育和产业布局，迅速确立领先的市场地位，成长为公司的核心业务和新增长点。

金融行业：面向金融产品集成商和银行终端客户，提供从关键零件、核心模块到整机、系统集成和服务完整的“现金管理”和“非现金管理”产品及解决方案；

物流行业：面向快递物流、电商物流等领域，围绕物流信息化和自动化的升级，提供相关智能物流装备和解决方案。

3、主要会计数据和财务指标

(1) 近三年主要会计数据和财务指标

公司是否因会计政策变更及会计差错更正等追溯调整或重述以前年度会计数据

是 否

单位：人民币元

	2016 年	2015 年	本年比上年增减	2014 年
营业收入	1,635,021,271.64	1,210,876,460.37	35.03%	992,438,470.80
归属于上市公司股东的净利润	227,126,606.77	147,278,003.02	54.22%	306,435,647.80
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	180,578,469.10	136,651,369.34	32.15%	120,241,119.24
经营活动产生的现金流量净额	182,916,256.14	287,659,837.90	-36.41%	177,509,575.19
基本每股收益（元/股）	0.37	0.25	48.00%	0.51
稀释每股收益（元/股）	0.37	0.25	48.00%	0.51
加权平均净资产收益率	10.55%	7.91%	2.64%	18.08%
	2016 年末	2015 年末	本年末比上年末增减	2014 年末
资产总额	3,901,688,894.26	3,086,555,962.98	26.41%	2,744,045,981.62
归属于上市公司股东的净资产	2,403,731,244.92	1,909,862,641.72	25.86%	1,822,609,317.75

(2) 分季度主要会计数据

单位：人民币元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	295,266,247.39	381,066,380.45	387,976,202.80	570,712,441.00
归属于上市公司股东的净利润	31,598,087.27	52,095,638.48	54,841,152.24	88,591,728.78
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	30,034,489.81	39,747,381.29	51,569,526.16	59,227,071.84
经营活动产生的现金流量净额	-18,205,512.03	79,791,645.62	44,647,787.41	76,682,335.14

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

是 否

4、股本及股东情况

(1) 普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

报告期末普通股股东总数	37,280	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	34,113	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0
-------------	--------	---------------------	--------	-------------------	---	---------------------------	---

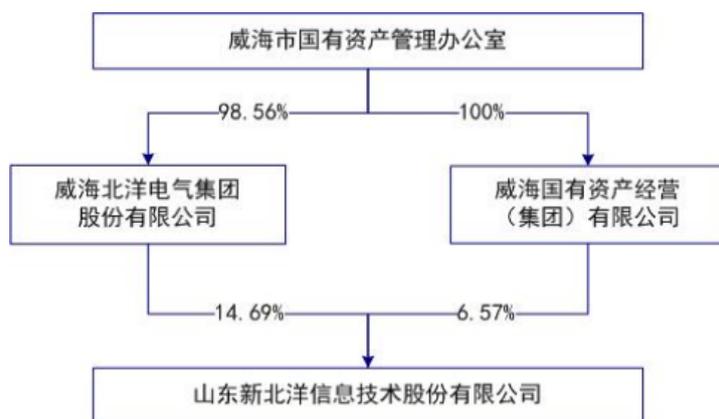
前 10 名股东持股情况						
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结情况	
					股份状态	数量
威海北洋电气集团股份有限公司	国有法人	14.69%	92,738,540	10,479,740	质押	28,300,000
石河子联众利丰投资合伙企业（有限合伙）	境内非国有法人	9.38%	59,260,125	0		
威海国有资产经营（集团）有限公司	国有法人	6.57%	41,481,473	4,680,273		
从强滋	境内自然人	4.52%	28,519,407	22,407,005	质押	17,000,000
山东省高新技术创业投资有限公司	国有法人	3.48%	22,005,269	0		
门洪强	境内自然人	2.85%	18,010,117	0	质押	8,200,000
中国华融资产管理股份有限公司	国有法人	2.33%	14,744,645	0		
中央汇金资产管理有限责任公司	国有法人	1.30%	8,232,500	0		
中国光大银行股份有限公司—泓德优选成长混合型证券投资基金	境内非国有法人	1.21%	7,653,575	0		
中泰证券股份有限公司	国有法人	1.03%	6,490,000	0		
上述股东关联关系或一致行动的说明	威海北洋电气集团股份有限公司和威海国有资产经营（集团）有限公司均受威海市国资办控制，合计持有公司 134,220,013 股股份，持股比例为 21.25%；除以上情况外，公司未知其他前十名股东之间是否存在关联关系或属于《上市公司收购管理办法》规定的一致行动人。					
参与融资融券业务股东情况说明（如有）	无					

(2) 公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

适用 不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

(3) 以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



5、公司债券情况

公司是否存在公开发行并在证券交易所上市，且在年度报告批准报出日未到期或到期未能全额兑付的公司债券
否

三、经营情况讨论与分析

1、报告期经营情况简介

公司是否需要遵守特殊行业的披露要求
否

2016年是公司“二次创业”的关键年，公司加快推进战略转型与组织变革，进一步调整优化公司业务结构、市场结构，完善“双轮驱动”管理模式，强化“经营客户”的经营理念，加大外部资源整合力度，在激烈的市场竞争中保持了较好的增长势头。报告期内主要工作情况如下：

1. 着力聚焦金融和物流行业，实现规模化突破。

在金融行业，随着智慧银行、智能网点建设等应用需求快速增长，2016年公司加快布局金融行业上下游全产业链，努力在多个关键环节实现规模增长。在金融产品关键业务方面，CIS等关键零件继续保持领先地位，实现稳定增长；在金融嵌入式模块业务方面，紧密跟踪和引导客户需求，成功成为某大型国有银行智慧柜员机（STM）项目的关键模块供应商，其中部分关键票据模块被指定为唯一供应商，金融嵌入式模块实现了大幅度增长；面向银行终端客户，加快丰富并完善了公司的“现金”和“非现金”类产品和解决方案，积极跟踪把握央行“辅币硬币化”的政策契机，充分发挥公司在硬纸币兑换设备的先发优势，加快丰富完善硬币清分、清点、包装等硬币流通产品，全年硬币类产品实现了翻倍增长；积极推进已招标入围银行的清分机销售，参与新一轮的银行清分机采购招标选型，加大清分机在海外新兴市场的销售，实现了较大批量的销售。

在物流行业，智能快件柜业务保持快速增长，同时着重围绕物流行业的信息化和自动化的需求，积极发掘培育新的业务，逐步搭建公司在物流行业产业链的业务布局。智能快件柜，采取融资租赁销售等合作举措，进一步巩固并深化与深圳市丰巢科技有限公司战略合作关系，继续保持“丰巢智能快件柜”主要供应商的地位，同时，积极开发国内外其他智能快件柜客户，取得良好成效，海外物流柜实现批量销售，智能快件柜业务收入显著增加，同时也加快了新一代智能物流柜、专业柜的研制开发；以便携打印机、面单打印机等信息化产品为突破口，2016年与国内主要的快递物流、电商物流公司均建立业务合作关系，便携面单打印机、桌面面单打印机、工业型条码打印机等物流信息化终端产品收入快速增长；积极研判分析国内物流行业自动化转型升级的需求，找准公司物流自动化的业务定位和切入点，启动系列新型智能物流装备的研发或验证。

2016年，公司金融、物流行业的业务共实现收入106,560.06万元，同比增长93.17%，占公司营业收入的比重达到65.17%。

2. 夯实其他细分市场，稳定传统业务。

2016年，公司努力夯实原有传统业务，以“全面经营客户”的指导思想，深挖各行业细分市场客户需求，推动传统业务转型升级，积极发掘新的业务增长机会。

国内零售/餐饮、交通、彩票、公共服务等传统细分市场，因市场竞争加剧，公司的关注度和资源投入不足，业务出现下滑。零售/餐饮市场，持续推进渠道扁平化，加强电商销售渠道建设，以实现线上/线下产品互补销售；交通行业，公司积极推广高铁自主品牌产品，成功将磁票机切入原红票机销售渠道，系列售检票设备已通过铁路总公司的检测认证，公路客运售票产品也在多个省份实现批量销售；彩票、社保等领域系列产品的收入基本保持稳定。

运维服务业务，以服务子公司为载体，重点围绕公司现有“客户及硬件产品”两条主线，积极拓展合同维保及耗材销售，

实现快速增长。除高铁、通信、彩票等细分行业的合同维保服务业务外，2016年在物流行业针对部分大客户的智能快件柜、分拣柜等合同维保服务业务也实现了突破，在金融行业针对硬纸币兑换设备的清机加钞服务业务也进行了积极的尝试，为推进公司服务运营业务转型积累经验。服务网络及服务能力建设进一步加快，新增11个省级服务站和10个地市级服务站，运维服务队伍已扩充至300人以上。

海外市场，积极维系和承接既有海外战略大客户的ODM/OEM业务合作；进一步扩大了已有彩票领域战略大客户的合作，在既有业务的基础上开展了部分新产品的测试验证；复制已有选票产品的项目经验，与美国、巴西、印度等国家的选票公司建立了合作关系；海外渠道分销市场竞争日趋激烈，公司海外渠道销售同比略有增长，公司加大了新产品的推广销售和空白市场、新兴国家地区的开拓力度。

3. 继续加大对成长型业务和新兴机会的研发和培育，推进公司业务调整转型。

2016年公司研发投入1.91亿元，同比增长35.57%，占营业收入比重达到11.65%，继续保持高比例的研发投入。在金融领域，重点围绕智慧柜员机（STM）、硬纸币兑换机、纸币清分机等产品进行开发工作，完成了STM关键模块、多张票据鉴伪仪等的开发，完成了零售存款机、鉴伪模块等重点金融类项目的研发和测试验证。在物流领域，完成了智能物流柜2.0版的产品设计优化，完成了多种型号物流柜的定制开发，开展了多款专业物流柜等物流新产品的开发，启动了部分物流自动化相关产品和关键技术的研制开发。

4. 进一步强化“以客户为中心”，完善“小前端、大平台、富生态”的组织模式。

根据2016年度经营重点和长期战略规划，加快了公司营销与服务网络建设，优化调整了国内外市场营销部门的组织架构，加大了各业务前端的营销人才队伍的扩充和提升，营销人员占比显著提高；内部试点推行以“销售、技术、交付”为主的“铁三角”精兵小团队的组织方式，建立重大战略专项工作的管理和运行机制，完善“以客户为中心”的管理体系。

重点加强了技术创新、市场技术、供应链及交付、质量管理、售后服务、分总部区域、信息化“七大业务支撑平台”的建设和能力提升，逐步推进人力资源、财务管理、资本运营、企业变革、审计内控、行政管理及法务、综合后勤保障“七大管理支撑平台”部分职能的整合及优化。在技术创新平台建设方面，继续保持了高强度的研发投入，围绕公司业务战略方向加快产品开发和技术储备，继续加大研发人员的招聘引进，北京系统集成研发中心规模快速扩充，公司软件研发能力大幅提升，继续实施知识产权战略，标准、专利、著作权等技术创新成果丰硕；在供应链与交付平台建设方面，加快整合完善集团化采购平台，继续开展成本降低工作；推广复制“精益革新项目”经验，智能快件柜的生产效率显著提升；启动了自助终端集成产品自动化生产工厂的投资和建设，完成了基建工程建设和部分设备采购，项目投入使用后，将全方位提升公司的智能制造水平和整机交付能力；在信息化管理平台建设方面，按照募投项目建设规划，完成了多项信息化系统的实施建设。

积极开展产学研合作，与清华大学、哈尔滨工业大学等名牌高校共建联合研究中心，重点围绕着金融、物流等行业的基础性、前瞻性、关键性技术和产品进行开发，加大了对外技术引进及合作，整合外部先进智力资源，积极引进管理、营销、技术等方面的专家顾问，搭建形成公司外部专家顾问的高级人才资源库。

5. 充分整合和激活内外部资源，激发创业热情，推进外延发展。

2016年，结合内部“二次创业”的号召，公司进一步完善考核激励机制，大力推广“超额收益分享计划”，重点优化了超额销售提成奖、研发项目奖、产品线超额销售提成奖，设计实施了重大战略专项提成奖、采购成本降低超额提成奖、公司利润超额提成奖等系列奖项，将超额收益分享范围扩大至各大支撑平台，极大地激发了公司全体员工的工作热情和积极性。

2016年公司继续加大外延成长步伐。对外资本合作方面，上半年，完成了首次非公开发行股票，募集资金约3.55亿元，12月份，又启动了第二次非公开发行股票融资；子公司数码科技和服务公司完成了增资扩股；启动并完成子公司荣鑫科技和华菱电子在新三板的挂牌；与威海市商业银行共同投资成立了山东通达金融租赁有限公司，并利用通达金租的资本平台，积极推进丰巢智能快件柜的销售业务，成功与丰巢达成了2亿额度的融资租赁销售合作；与外部优质资本成立产业并购基金，围绕公司业务和战略发展方向，寻找金融、物流、零售等行业的智能化产品和解决方案企业，进行投资培育。

报告期，公司经营状况良好，全年实现营业收入16.35亿元，同比增长35.03%，实现归属于上市公司股东的净利润2.27亿元，同比增长54.22%。

2、报告期内主营业务是否存在重大变化

是 否

3、占公司主营业务收入或主营业务利润 10%以上的产品情况

适用 不适用

4、是否存在需要特别关注的经营季节性或周期性特征

是 否

5、报告期内营业收入、营业成本、归属于上市公司普通股股东的净利润总额或者构成较前一报告期发生重大变化的说明

适用 不适用

6、面临暂停上市和终止上市情况

适用 不适用

7、涉及财务报告的相关事项

(1) 与上年度财务报告相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况说明

适用 不适用

公司报告期无会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况。

(2) 报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况说明

适用 不适用

公司报告期无重大会计差错更正需追溯重述的情况。

(3) 与上年度财务报告相比，合并报表范围发生变化的情况说明

适用 不适用

公司控股子公司威海新北洋数码科技股份有限公司于2015年5月31日吸收合并其控股子公司北京诺恩开创科技有限公司。

(4) 对 2017 年 1-3 月经营业绩的预计

适用 不适用

山东新北洋信息技术股份有限公司

董事长：丛强滋

2017年4月7日